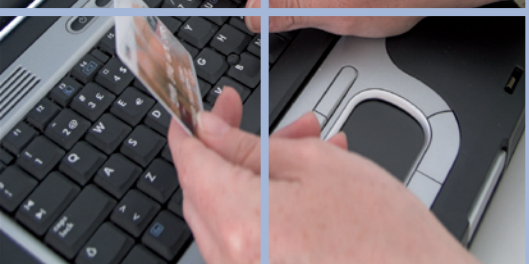


# BME-Foren Beschaffung 2010

**Beschaffung Nord**  
Hamburg, 13.04.2010



**Beschaffung West**  
Düsseldorf/Neuss, 15.04.2010



**Beschaffung Süd**  
Stuttgart, 20.04.2010



## Trends & Best Practice in Einkauf und Logistik

- Kompetenter Umgang mit Beschaffungsrisiken
- Neue Wege in der Dienstleistungsbeschaffung
- Erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen Einkauf und Technik
- Kostenhebel und Einsparpotenziale
- Steigerung der Einkaufseffizienz

Mit den Nominierten und dem Preisträger  
des BME-Innovationspreises 2009



## **Fachliche Leitung und Vorsitz:**

**Jan Grothe**, Leiter Beschaffung Bauliche Anlagen, Deutsche Bahn AG, Hannover

### **09.00 Begrüßung der Teilnehmer und Eröffnung der Veranstaltung**

### **09.15 Strategischer Einkauf: Mit mehr Transparenz zum Erfolg**

- Lieferantenrisiken erkennen und Ausfälle reduzieren
- Beschaffungsmärkte analysieren und Lieferanten qualifizieren
- Firmenverflechtungen erkennen und Einsparpotenziale aufdecken

**Michael Seifert**, Manager Business Consulting, D&B Deutschland GmbH, Darmstadt  
**mit Referenzkunde**

### **10.00 Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung**

### **10.30 Steigerung der Einkaufseffizienz durch DIVA (dynamic value-added purchasing technique)**

- DIVA Struktur: Abwicklung der Lieferantenkontakte in einer strukturierten Abfolge
- DIVA Teams: Optimale Bearbeitung durch crossfunktionales Team
- DIVA Prozess: Value-added days – Gruppenevents zur ressourcenschonenden Abwicklung von Lieferantenkontakten

**Holger Kiebel**, Vice President Supply Chain, BorgWarner BERU Systems GmbH, Ludwigsburg

### **11.15 Global Sourcing Initiative als Projektansatz – Strategic Purchasing bei Fresenius Kabi**

- Durchführung der „Global Sourcing Initiative“ an über 22 Standorten weltweit
- Bereichsübergreifendes Kostenbewusstsein für alle (in-)direkten Materialien
- Dezentrales Identifizieren von Einsparpotenzialen durch Nutzen des lokalen und zentralen Fachwissens
- Maximale Potenzialerrreichung durch Rückkopplung in das zentrale Management

**Martin Hofmann**, Senior Vice President Purchasing, Fresenius Kabi AG, Bad Homburg  
**Markus Koerfer**, Partner, TARGUS Management Consulting AG, Ratingen

### **12.00 Mittagsimbiss und Besuch der Fachausstellung**

### **13.30 Instrumente zur Bewertung von Lieferantenbonität und -liquidität im Lichte der Finanzkrise**

- Bewertung von Bonitätsinformationen
- Lieferantenbewertung mittels Scorings
- Instrumente zur Auswahl und Überwachung strategischer Lieferanten
- Krisensituationen frühzeitig erkennen

**Anton Ross**, Leiter Produktmanagement, Coface Rating GmbH, Mainz  
**mit Referenzkunde**

### **14.15 Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung**

### **14.45 Herausforderung Dienstleistungsbeschaffung – Neue Wege zu mehr Transparenz und Effizienz**

- Neuartige integrierte elektronische Dienstleistungsabwicklung
- Von der Leistungsdefinition bis zum Gutschriftsverfahren
- Das Ergebnis: Revisionssichere und hocheffektive Prozesse in einem komplexen Umfeld

**Christoph Liefänder**, Bereichsleiter Beschaffung, Rothe Erde GmbH, Dortmund

### **15.30 Risikomanagement im Strategischen Einkauf – aktiv, reaktiv und nun auch präventiv**

- Allgemeine Absicherung der beschaffungsseitigen Kosten-, Qualitäts- und Versorgungsrisiken
- Spezielle Absicherung von Versorgungsrisiken aufgrund von Lieferanteninsolvenzen
- Ausblick: Zusammenspiel zwischen Risiko- und Lieferantenmanagement

**Thorsten Fieseler**, Leiter Projekteinkauf und Strategische Sonderaufgaben, Zentralbereich Einkauf, Miele & Cie. KG, Gütersloh

### **16.15 Zusammenfassung der Ergebnisse**

### **16.30 Ende der Veranstaltung**

## **Fachliche Leitung und Vorsitz:**

**Prof. Dr.-Ing. Andreas R. Voegele**, Geschäftsführender Gesellschafter, CON MOTO Consulting Group GmbH, Stuttgart, Mitglied im Vorstand des BME e.V., Jury-Mitglied BME-Innovationspreis

## **09.00 Begrüßung der Teilnehmer und Eröffnung der Veranstaltung**

## **09.15 Materialkostenoptimierung – Vom Projekt zum Geschäftsprozess**

- Kompetenzaufbau im Rahmen eines Projektes & Anwenden aller Kostenhebel
- Absicherung der Einsparungen im Sinne von "Save the Savings"
- Breite Identifikation mit den Kosten als Basis der nachhaltigen Anwendung
- Regelkreis zur Anwendung / Definition als Geschäftsprozess

**Paul Schiffers**, Vice President Procurement and Logistics, Hydro Aluminium Rolled Products, Grevenbroich

**Andreas Sans**, Partner, TARGUS Management Consulting AG, Ratingen

## **10.00 Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung**

## **10.30 Veränderungen globaler Wertschöpfungsketten seit 2008 – Risikomanagement als Treiber**

- Supply Chain Management im internationalen Beschaffungsmarkt
- Organisationsstruktur und Risikomanagement im Einkauf
- Globale Lieferantenrisiken erkennen und bewerten

**Roland Dimbath**, Vice President Logistics and Purchasing, Rodenstock GmbH, München

**Diana Riedelbauch**, Business Consultant, D&B Deutschland GmbH, Darmstadt

## **11.15 Herausforderung Dienstleistungsbeschaffung – Neue Wege zu mehr Transparenz und Effizienz**

- Neuartige integrierte elektronische Dienstleistungsabwicklung
- Von der Leistungsdefinition bis zum Gutschriftsverfahren
- Das Ergebnis: Revisionssichere und hocheffektive Prozesse in einem komplexen Umfeld

**Christoph Liefländer**, Bereichsleiter Beschaffung, Rothe Erde GmbH, Dortmund

## **12.00 Mittagsimbiss und Besuch der Fachausstellung**

## **13.30 Instrumente zur Bewertung von Lieferantenbonität und -liquidität im Lichte der Finanzkrise**

- Bewertung von Bonitätsinformationen
- Lieferantenbewertung mittels Scorings
- Instrumente zur Auswahl und Überwachung strategischer Lieferanten
- Krisensituationen frühzeitig erkennen

**Anton Ross**, Leiter Produktmanagement, Coface Rating GmbH, Mainz  
**mit Referenzkunde**

## **14.15 Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung**

## **14.45 Risikomanagement im Strategischen Einkauf – aktiv, reaktiv und nun auch präventiv**

- Allgemeine Absicherung der beschaffungsseitigen Kosten-, Qualitäts- und Versorgungsrisiken
- Spezielle Absicherung von Versorgungsrisiken aufgrund von Lieferanteninsolvenzen
- Ausblick: Zusammenspiel zwischen Risiko- und Lieferantenmanagement

**Thorsten Fieseler**, Leiter Projekteinkauf und Strategische Sonderaufgaben, Zentralbereich Einkauf, Miele & Cie. KG, Gütersloh

## **15.30 Technologie-Management zwischen Einkauf und Entwicklung: Ziele und Erfolge in Wachstums- und Krisenzeiten**

- Die Einkaufsorganisation bei TRUMPF
- TET – Technologie Experten Teams: Strukturen und Prozesse
- Die Einbindung der TET in die Organisation
- Wertbeitrag und Projekterfolge der TET

**Armin Stumpp**, TET-Sprecher im Zentraleinkauf, TRUMPF Werkzeugmaschinen GmbH + Co. KG, Ditzingen

## **16.15 Zusammenfassung der Ergebnisse**

## **16.30 Ende der Veranstaltung**

## Fachliche Leitung und Vorsitz:

**Werner Kalbfuß**, Leiter Konzernfunktion Einkauf, Carl Zeiss AG, Oberkochen

### 09.00 Begrüßung der Teilnehmer und Eröffnung der Veranstaltung

### 09.15 Steigerung der Einkaufseffizienz durch DIVA (dynamic value-added purchasing technique)

- DIVA Struktur: Abwicklung der Lieferantenkontakte in einer strukturierten Abfolge
- DIVA Teams: Optimale Bearbeitung durch crossfunktionales Team
- DIVA Prozess: Value-added days – Gruppenevents zur ressourcenschonenden Abwicklung von Lieferantenkontakten

**Andreas Schittenhelm**, Abteilungsleiter indirekter Einkauf Supply Chain, BorgWarner BERU Systems GmbH, Ludwigsburg

### 10.00 Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung

### 10.30 Instrumente zur Bewertung von Lieferantenbonität und -liquidität im Lichte der Finanzkrise

- Bewertung von Bonitätsinformationen
- Lieferantenbewertung mittels Scorings
- Instrumente zur Auswahl und Überwachung strategischer Lieferanten
- Krisensituationen frühzeitig erkennen

**Simon Löhner**, Einkaufscontrolling, MTU Friedrichshafen GmbH, Friedrichshafen

**Anton Ross**, Leiter Produktmanagement, Coface Rating GmbH, Mainz

### 11.15 Risikomanagement im Strategischen Einkauf – aktiv, reaktiv und nun auch präventiv

- Allgemeine Absicherung der beschaffungsseitigen Kosten-, Qualitäts- und Versorgungsrisiken
- Spezielle Absicherung von Versorgungsrisiken aufgrund von Lieferanteninsolvenzen
- Ausblick: Zusammenspiel zwischen Risiko- und Lieferantenmanagement

**Thorsten Fieseler**, Leiter Projekteinkauf und Strategische Sonderaufgaben, Zentralbereich Einkauf, Miele & Cie. KG, Gütersloh

### 12.00 Mittagsimbiss und Besuch der Fachausstellung

### 13.30 Strategischer Einkauf: Mit mehr Transparenz zum Erfolg

- Lieferantenrisiken erkennen und Ausfälle reduzieren
- Beschaffungsmärkte analysieren und Lieferanten qualifizieren
- Firmenverflechtungen erkennen und Einsparpotenziale aufdecken

**Ernst Dressler**, Leiter Einkaufscontrolling, Brückner Maschinenbau GmbH & Co. KG, Siegsdorf

**Diana Riedelbauch**, Business Consultant, D&B Deutschland GmbH, Darmstadt

### 14.15 Best Practice im Anlageneinkauf bei der EnBW

- Erfolgsfaktoren im Anlageneinkauf
- Schaffen von maximaler Kostentransparenz als Bewertungsgrundlage
- Hinterfragen der Anforderungen und der technischen Lösung des Lieferanten
- Ermittlung von Kernkosten und Umkehr der Beweislast in der Abstimmung
- Schlüsselemente bei der kaufmännischen Umsetzung der Ergebnisse

**Dieter Lagois**, Purchasing Director, EnBW Systeme Infrastruktur Support GmbH, Karlsruhe

**Andreas Sans**, Partner, TARGUS Management Consulting AG, Ratingen

### 15.00 Kaffeepause und Besuch der Fachausstellung

### 15.30 Technologie-Management zwischen Einkauf und Entwicklung: Ziele und Erfolge in Wachstums- und Krisenzeiten

- Die Einkaufsorganisation bei TRUMPF
- TET – Technologie Experten Teams: Strukturen und Prozesse
- Die Einbindung der TET in die Organisation
- Wertbeitrag und Projekterfolge der TET

**Jens Zuchscherdt**, Gruppenleiter Laserkomponenten im Zentraleinkauf, TRUMPF Werkzeugmaschinen GmbH + Co. KG, Ditzingen

**Dirk Paul**, TET-Sprecher im Zentraleinkauf, TRUMPF Werkzeugmaschinen GmbH + Co. KG, Ditzingen

### 16.15 Herausforderung Dienstleistungsbeschaffung – Neue Wege zu mehr Transparenz und Effizienz

- Neuartige integrierte elektronische Dienstleistungsabwicklung
- Von der Leistungsdefinition bis zum Gutschriftsverfahren
- Das Ergebnis: Revisions sichere und hocheffektive Prozesse in einem komplexen Umfeld

**Christoph Liefländer**, Bereichsleiter Beschaffung, Rothe Erde GmbH, Dortmund

### 17.00 Zusammenfassung der Ergebnisse

### 17.15 Ende der Veranstaltung

# BME-Foren Beschaffung 2010

Sehr geehrte Damen und Herren,

die BME-Foren Beschaffung haben sich über die Jahre hinweg zu den jährlichen Treffpunkten für den Erfahrungsaustausch und das Networking der Verantwortlichen aus dem Einkauf und der Logistik entwickelt. Im Rahmen dieser regionalen Foren stellt Ihnen der BME renommierte Experten aus Einkauf und Logistik vor und bringt Ihnen das Know-how innovativer und erfolgreicher Unternehmen direkt in Ihre Nähe.

Auf diesen Veranstaltungen stellen die Teilnehmer der Endrunde inklusive des Preisträgers des BME-Innovationspreises 2009 sowie weitere Experten ihre Konzepte zur Optimierung von Einkauf und Logistik vor. Mit dem Innovationspreis zeichnet der BME seit 1986 erfolgreiches Einkaufs- und Logistikmanagement aus. Prämiert werden herausragende Leistungen und Konzepte, die die Effizienz von Einkauf und Logistik dauerhaft steigern und dadurch das Unternehmensergebnis deutlich verbessern.

Wir freuen uns, Sie auf einer der drei Veranstaltungen zu begrüßen!

Ihr BME

## Partner

**D&B Deutschland** ist weltweit führender Anbieter von B2B-Informationen und Analysen für das Kredit-, Sales-, Marketing- und Einkaufs-Management. D&B Supply Management Solutions optimieren Ihren strategischen Einkauf. Gezieltes Sourcing anhand von Branchen-Codes und weltweiten Unternehmensverflechtungen bringt Transparenz in Ihren Lieferantstamm und senkt Kosten. Das D&B Frühwarnsystem unterstützt Sie, Risiken in der Lieferkette rechtzeitig aufzudecken. Basis dafür ist die D&B Datenbank mit Informationen über 4,5 Millionen deutsche und mehr als 150 Millionen Unternehmen weltweit. Die Zuordnung aller Informationen zu den Unternehmen ist durch die von D&B eingeführte D-U-N-S@ Nummer eindeutig.

**D&B Deutschland GmbH**  
Havelstraße 9, 64295 Darmstadt  
Tel.: 06151 1375-777  
Fax: 06151 1375-675  
E-Mail: kundenservice@dnbgermany.de  
www.dnbgermany.de



Decide with Confidence

## Aussteller

### Aussteller in Hamburg, Düsseldorf und Stuttgart

**Reyher** ist eines der führenden Handelshäuser für Verbindungselemente und Befestigungstechnik. Partnerschaftliche Kompetenz mit maximaler Artikelvielfalt und hoher Lieferflexibilität bringt Kunden aus Industrie und Handel Versorgungssicherheit bei der Beschaffung von C-Teilen. Unsere individuellen Systeme zur Lagerbewirtschaftung und die vielfältigen E-Business-Möglichkeiten halten Ihr C-Teile-Management auf Erfolgskurs.

Reyher ist zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2008 und 14001, EN 9120, VDA 6.2 und IRIS.

### F. Reyher GmbH & Co. KG

Klaus Jatho  
Haferweg 1, 22769 Hamburg  
Tel.: 040 85363-539  
Fax: 040 85363-535  
E-Mail: klaus.jatho@reyher.de  
www.reyher.de



### Aussteller in Hamburg

**SNCF Geodis** ist Europas viertgrößter Transport- und Logistikdienstleister und bietet globale, multimodale Supply Chain Lösungen für seine Kunden in Europa sowie auf der ganzen Welt. Das Unternehmen greift auf ein Netzwerk in über 120 Ländern zurück, beschäftigt weltweit über 50.000 Mitarbeiter und erzielte im Jahr 2008 einen Umsatz von 8 Milliarden Euro. GEODIS Logistics, die Kontraktlogistikdivision der SNCF Geodis, ist in Deutschland an 14 Standorten vertreten und hat seinen Hauptsitz in Frankfurt am Main. Das Angebot umfasst die Kontraktlogistik, Roll Out & After Sales, Reverse Logistics sowie Distribution. DIN ISO 9001 & 14001

### GEODIS Logistics Deutschland GmbH

Colmarer Str. 11, 60528 Frankfurt  
Tel.: 069 6666-0  
E-Mail: info@geodis.de  
www.geodis.de



### Aussteller in Stuttgart

**Mevis.tv** ist ein breit aufgestelltes Mediensystemhaus. Zu seinen Geschäftsfeldern gehören: Broadcast, Konferenz- und Medientechnik, Videokonferenz, Professionelle Audiotechnik, Miet- und Veranstaltungsservice, sowie ein eigener Reparaturservice.

### mevis.tv GmbH

Blumenstraße 40-42, 70182 Stuttgart  
Tel.: 0711 2142-0  
E-Mail: info@mevis.tv  
www.mevis.tv



### TANDBERG Deutschland

Kaiserswerther Straße 115, 40880 Ratingen  
Tel.: 02102 124-5000  
E-Mail: germany@tandberg.com  
www.tandberg.de



## Unternehmensprofile

**Coface Deutschland** ist mit Kreditversicherung, Factoring und Forderungseinzug ein führender Anbieter von Lösungen im Forderungsmanagement von Unternehmen. Am Anfang steht die Bonitätsinformation. Coface Rating bietet mit @rating Bewertungen an, mit denen Unternehmen die Bonität und Insolvenzrisikowahrscheinlichkeit von Kunden und Lieferanten überprüfen können – einmalig (Check) oder laufend (Monitoring). Coface Deutschland gehört zur Coface, Paris, die mit 7.000 Angestellten weltweit tätig ist und über Informationen zu rund 50 Millionen Unternehmen in über 150 Ländern verfügt.

### Coface Deutschland AG

Anton Ross (GP, Coface Rating GmbH)  
Isaac-Fulda-Allee 1, 55124 Mainz  
Tel.: 06131 323-502  
E-Mail: anton.ross@coface.de  
www.coface.de



**TARGUS Management Consulting AG** unterstützt Unternehmen weltweit in den Bereichen Produktion, Logistik, Einkauf, Forschung und Entwicklung sowie Vertrieb. Dabei setzen wir auf gemischte Teams. Kollegen mit langjähriger Erfahrung im Linienmanagement und erfahrene, umsetzungsorientierte Berater erzielen gemeinsam schnelle und messbare Resultate mit nachhaltiger Wirkung. Dabei steht nach der Devise: „So viel Analyse wie nötig, so viel Umsetzung wie möglich.“ insbesondere die Machbarkeit im Mittelpunkt.

### TARGUS Management Consulting AG

Andreas Sans  
Dechenstraße 7, 40878 Ratingen  
Tel.: 02102 94226-81  
E-Mail: andreas.sans@targusmc.de  
www.targusconsulting.de



Die Lösungen der **WALLMEDIEN AG** bilden im SAP-Umfeld einen Standard in der elektronischen Beschaffung. Die WALLMEDIEN-Software setzt regelmäßig den Maßstab in Sachen Innovation und Preis-Leistungsverhältnis bei E-Procurement-Lösungen für SAP-Anwender. Die WALLMEDIEN-Lösungen sind wiederholte Basis für verschiedene Auszeichnungen, u.a. der BME Innovationspreis, der KPMG Award „Best in class e-procurement“ oder Kundenauszeichnungen wie die von Magyar Telekom. Von der Implementierung, dem Betrieb, der Lieferantenintegration über Benchmarkservices und dem Outsourcing von Transaktionservices erhalten die Kunden eine maßgeschneiderte Lösung aus einer Hand. Dabei werden die operativen Prozesse weitestgehend automatisiert und die strategischen Einkaufsfunktionen integriert abgebildet. Aktuelle Highlights sind die Lösungen zur integrierten Dienstleistungsbeschaffung. Seit mehr als 10 Jahren sind Kunden weltweit von unserer Leistungsfähigkeit überzeugt.

### WALLMEDIEN AG

Corinna Schäfer  
Detmolder Str. 19, 33100 Paderborn  
Tel.: 05251 29039-0  
E-Mail: info@wallmedien.de  
www.wallmedien.de



Fax: 069 30838-299



Ja, ich nehme am BME-Forum Beschaffung teil:

- |  |                            |         |
|--|----------------------------|---------|
| <input type="checkbox"/> Beschaffung Nord – Hamburg          | Dienstag, 13. April 2010   | 2540013 |
| <input type="checkbox"/> Beschaffung West – Düsseldorf/Neuss | Donnerstag, 15. April 2010 | 2540014 |
| <input type="checkbox"/> Beschaffung Süd – Stuttgart         | Dienstag, 20. April 2010   | 2540015 |

Ja, ich möchte den kostenlosen E-Mail-Newsletter des BME abonnieren.

Ja, ich möchte die Veranstaltung als Marketingplattform nutzen und bitte um Kontaktaufnahme.

BME-Mitgliedsnummer

## Teilnehmer:

Name  Vorname

Position  Abteilung

Telefon  Fax

E-Mail

Ich bin damit einverstanden, Informationen per E-Mail zu erhalten.

## Firma:

Firma

Branche

Straße/Postfach  PLZ/Ort

Telefon  Fax

Datum  Unterschrift

## Abweichende Rechnungsanschrift:

Name  Vorname

Position  Abteilung

Firma

Straße/Postfach  PLZ/Ort

Telefon  Fax

E-Mail

## Termine und Veranstaltungsorte

### Beschaffung Nord

Dienstag, 13. April 2010

**Steigenberger Hotel Treudelberg Hamburg**

Lemsahler Landstraße 45

22397 Hamburg

Tel.: 040 608-220

Fax: 040 608228-888

EZ: 145,- € inkl. Frühstück

### Beschaffung West

Donnerstag, 15. April 2010

**Novotel Düsseldorf Neuss Am Rosengarten**

Selikumerstraße 25

41460 Neuss

Tel.: 02131 262-0

Fax: 02131 262-100

### Beschaffung Süd

Dienstag, 20. April 2010

**Millenium Hotel and Resort Stuttgart**

Plieninger Straße 100

70567 Stuttgart

Tel.: 0711 721-0

Fax: 0711 721-2009

EZ: 127,50 € inkl. Frühstück

Im Tagungshotel haben wir für Sie Zimmerkontingente zur Verfügung gestellt. Bitte nehmen Sie Ihre Reservierung unter dem Stichwort „BME“ selbst vor. Für Stornierungen und Umbuchungen ist der Teilnehmer selbst verantwortlich.

Sollte das Zimmerkontingent ausgeschöpft oder abgelaufen sein, ist es u.U. günstiger, wenn Sie bei Ihrer Hotelbuchung auf ein Online-Portal zurückgreifen.

## Teilnahmegebühr

295,- € für pro Person BME-Mitglieder

395,- € für pro Person Nicht-Mitglieder

### Die Teilnahmegebühr beinhaltet:

- Online-Tagungsunterlagen
- Kaffeepausen
- Mittagsimbiss
- Tagungsgetränke

## Rücktritt

Bei Absagen vor dem 01.04.2010 bitten wir um Verständnis, dass eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 50,- € berechnet wird. Bei späteren Absagen oder bei Nichterscheinen wird die volle Gebühr berechnet. Ersatzteilnehmer werden akzeptiert. Absagen sind schriftlich mitzuteilen.

## Programm

Der Veranstalter behält sich Änderungen im Programm vor.

## Ihre BME-Ansprechpartnerin

Dorit Müller

Tel.: 069 30838-250

E-Mail: dorit.mueller@bme.de

### Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. - BME

Bolongarostr. 82

65929 Frankfurt/Main

Tel.: 069 30838-200

Fax: 069 30838-299

E-Mail: anmeldung@bme.de

www.bme.de

